Надежное управление доставкой и продажами

АНТОР
Группа Компаний

Системы автоматизации АНТОР для производителей и дистрибуторов продуктов питания

© ООО «АНТОР БИЗНЕС РЕШЕНИЯ», 2024

ГК «АНТОР» – это:

- > 800 действующих клиентов. 20 лет опыта (на рынке с 2003 г.)
- Разработка решений с учетом отрасли и бизнеса Заказчика
- Специализированное ПО для управления логистикой и продажами
- Налаженная интеграция с ERP, WMS, CRM
- Сопровождение, SLA, 24/7/365
- Партнер Национального проекта «Производительность труда»
- Члены АРПП «Отечественный Софт», региональных ТПП и др.
- Аккредитованная Минцифры ИТ-компания
- Решения включены в реестр российского ПО

Наши ключевые Заказчики

Антор
Группа Компаний

Coca-Cola HBC Россия
Черноголовка
ROUST
ЛАДОГА
ОСТАНКИНО
МАРР РУССИЯ
Май
Mondelēz International
VIOLA
айсберри
Русский Холодъ
Сладкая жизнь
ВОСТОК ЗАПАД
ALIDI
METRO
PHILIP MORRIS INTERNATIONAL
Все инструменты .ру
KNAUF
СУЭК
Hoff
ORMATEK
пространство комфорта
askona
СИТИЛИНК
все лучшее для тебя
О'КЕЙ
Гранд Капитал
ГРУППА КОМПАНИЙ
Р-ФАРМ
Инновационные технологии здоровья
Комус
ТОРГОВАЯ КОМПАНИЯ МЕГАПОЛИС
ОСНОВАНА В 1998 Г.
ЭНДОФАРМ
Федеральное государственное унитарное предприятие
«Московский эндокринный завод»
Байкал Сервис
транспортная компания
25 лет в логистике
Центр Внедрения ПРОТЕК
РУСКЛИМАТ
ТОРГОВО-ПРОИЗВОДСТВЕННЫЙ ХОЛДИНГ
АВТОРУСЬ
север авто
Dr.Oetker
IEVEI KITCHEN
MOSCOW
open
Ace Target
Intensive sales agency

Специализированные решения

01
Управление логистикой

Планирование оптимальных маршрутов доставки

Контроль выполнения заданий на доставку

Контроль работы транспорта

Оптимизация затрат на доставку от 15%

Сокращение порожних пробегов

Исключение «человеческого фактора»

Сокращение времени и ресурсов на планирование и контроль

02
Управление продажами

Планирование оптимальных территорий ответственности и расписаний визитов в торговые точки для сотрудников отдела продаж

03
Управление качеством

Контроль показателей производства и хранения продукции в соответствие с принципами ХАССП и требованиями законодательства РФ

ANTOR LogisticsMaster™

Оптимизация маршрутов доставки «на завтра»

ANTOR TeamMaster™

Управление мобильными сотрудниками

ANTOR LogistInWeb™

Спутниковый мониторинг транспорта «План-Факт»

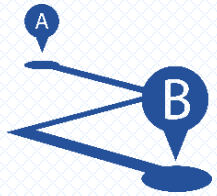
ANTOR RouteMaster™

Планирование территорий ответственности и маршрутов

ANTOR SmartEquipMaster™

Контроль условий хранения пищевой продукции

Оптимизация маршрутов доставки и затрат на транспорт

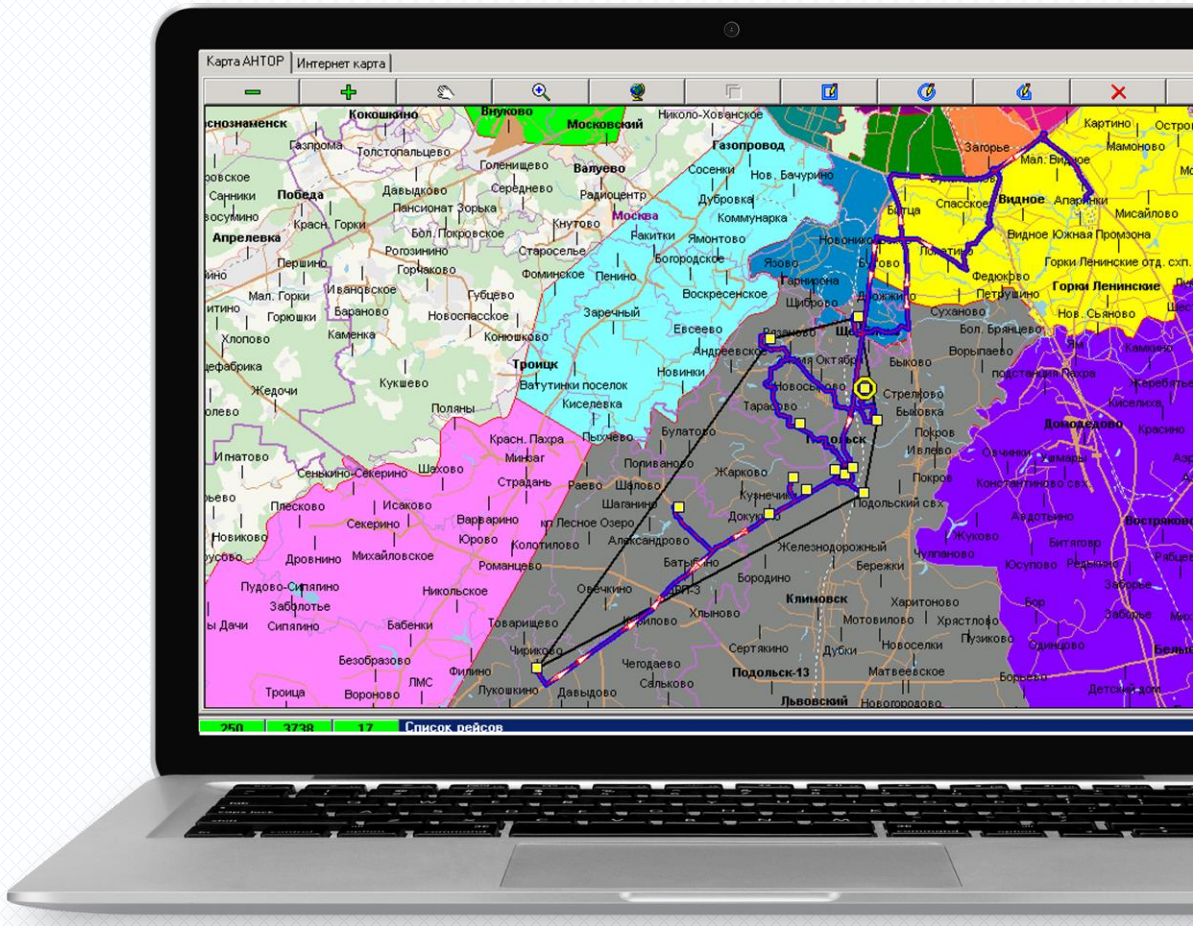


ANTOR LogisticsMaster™

Инструмент для логистов разной квалификации

Внедрение и настройка «под ключ»

- Быстрое и качественное автопланирование с ИИ
- Индивидуальная настройка алгоритмов планирования
- Оптимизация количества рейсов и автомобилей
- Учет всех требований к доставке, временных окон
- Оптимизация пробегов и времени рейсов
- Учет совместимости и категорий грузов, дозагрузки
- Возможность ручной корректировки
- Стоимость рейсов по индивидуальной формуле
- Оптимальный учет территорий доставки
- Очередь погрузки на складе, сбор/доставка и др.



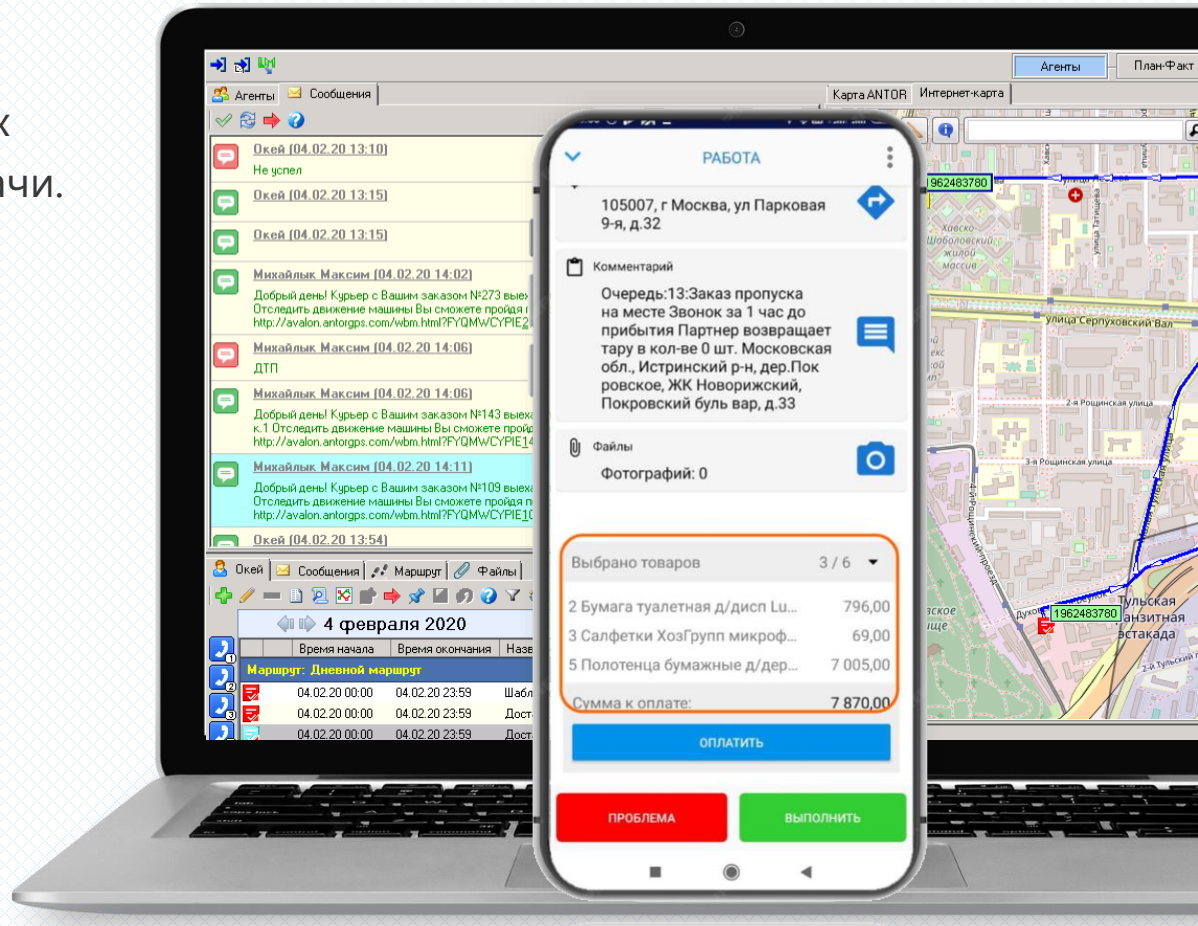
Комус · ОСТАНКИНО · METRO · Hoff · Центр Внедрения ПРОТЕК

Эффективное управление сотрудниками и задачами

ANTOR TeamMaster™

Готовое решение для контроля персонала разных направлений бизнеса. Точная настройка под задачи.

- Опыт проектов с **> 2 000** сотрудников
- Электронный маршрутный лист
- Контроль и анализ KPI доставки
- Работа с составом заказов и «вычерками»
- Помощь водителю в навигации по маршруту
- Отслеживание звонков клиентам и SMS
- Быстрая связь с клиентом и офисом
- Платежи и возвраты по **54-ФЗ,** маркировка **«Честный Знак»**
- Учет типов возникающих проблем
- Настраиваемые шаблоны заданий



Байкал Сервис · ORMATEK пространство комфорта · АВТОРУСЬ · Комус · Hoff

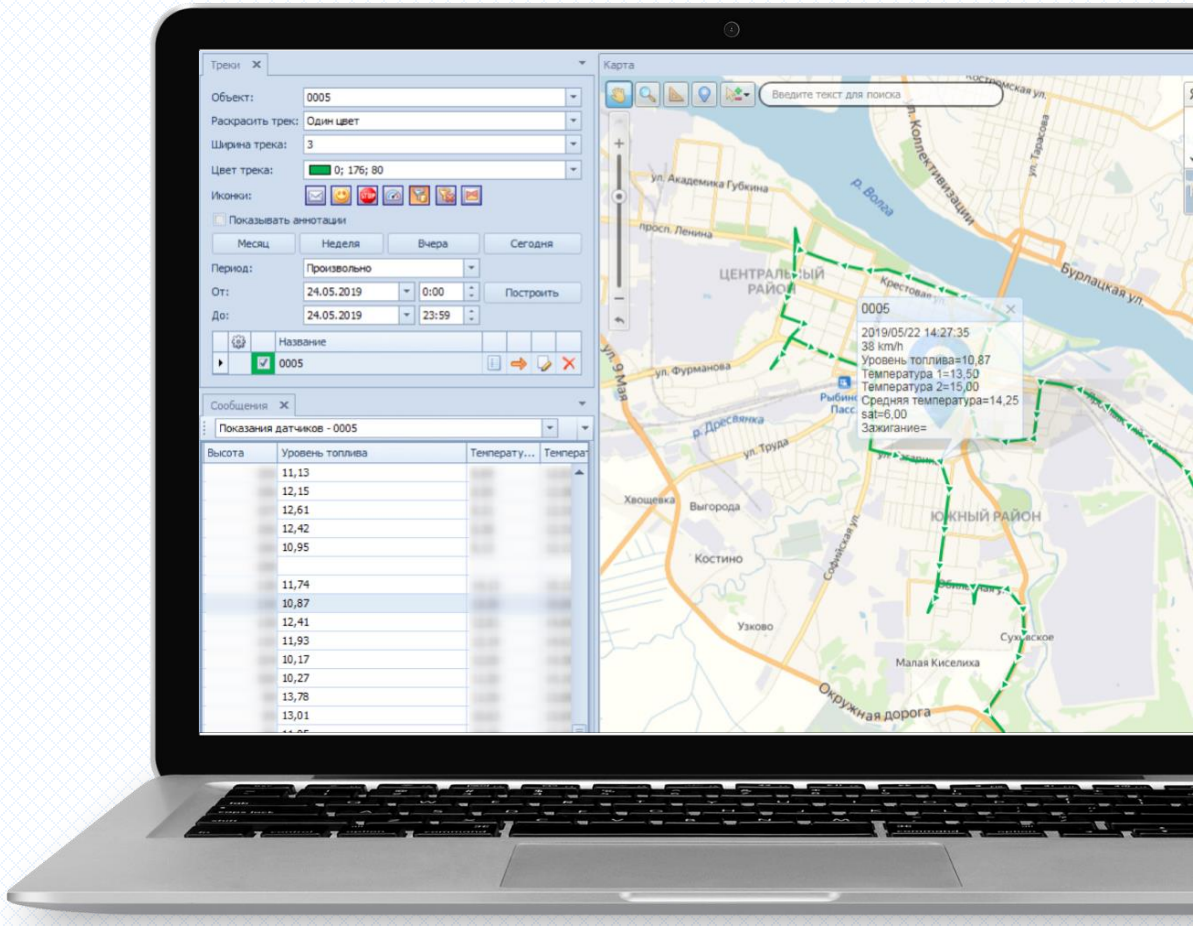
Мониторинг транспорта и качества доставки План/Факт

ANTOR LogistInWeb™

Новые возможности контроля транспорта

Проект мониторинга любой сложности

- Контроль топлива, температуры, факта доставки
- Подключаем уже установленное оборудование
- Уведомления о нарушениях по маршрутам
- Контроль наемного транспорта
- План/факт управление маршрутами
- Интеграция с РНИС, возможность ретрансляции
- Готовые и настраиваемые отчеты
- Быстрое внедрение, обучение, установка оборудования
- Качественное сопровождение 24/7/365
- Интеграция с топливными картами

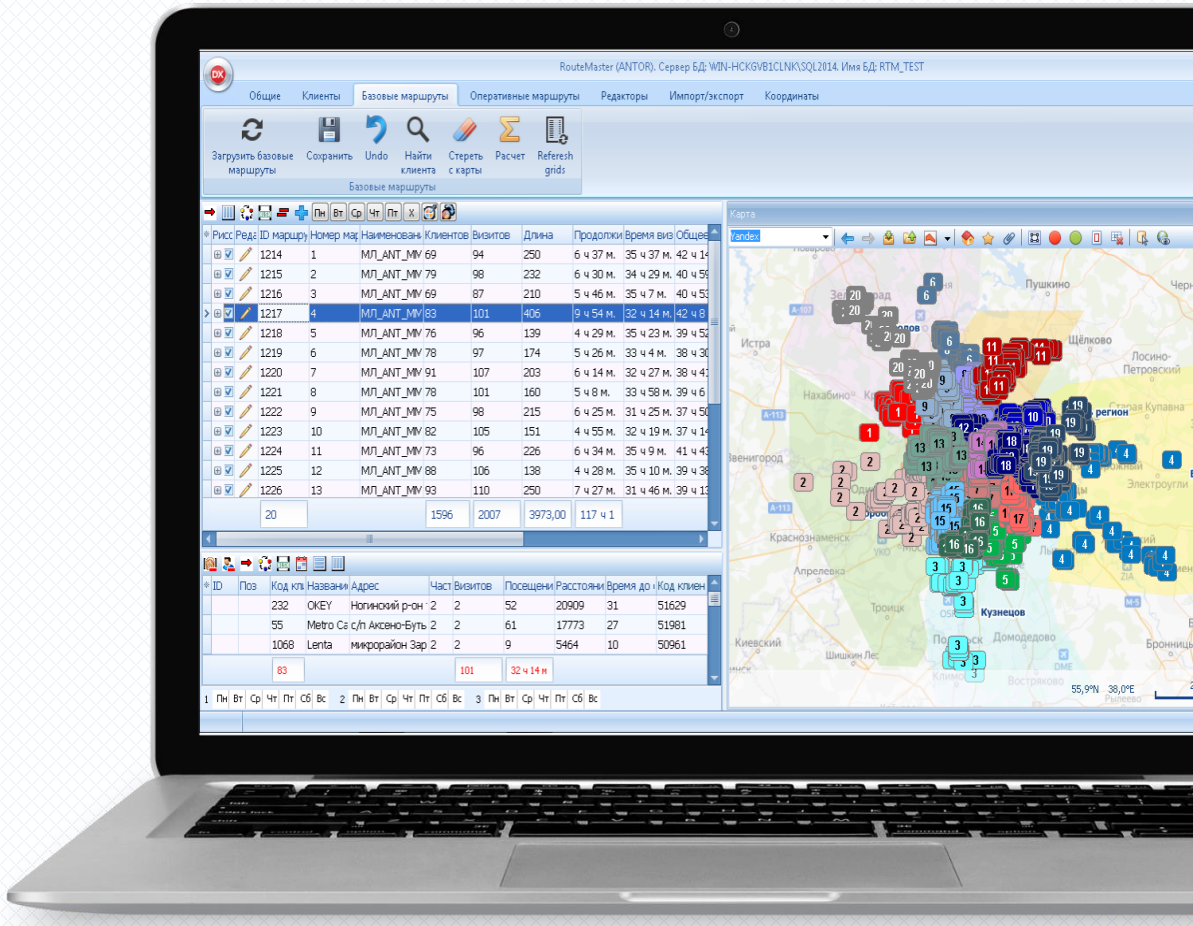


Эффективная работа торговых агентов и мерчандайзеров

ANTOR RouteMaster™

Планирование территорий ответственности и расписаний визитов торговых сотрудников

- Автоматизированное планирование с ИИ
- Равномерное распределение визитов и времени
- Оптимальные территории ответственности
- Готовый план визитов на каждый день
- Учет всех условий работы с торговой базой региона
- Минимальное время «в дороге»
- Оптимальные и обоснованные затраты на персонал
- Выполнимые маршруты с учетом всех нормативов
- Гибкая корректировка расписаний и территорий
- Функционал учитывает лучшие мировые практики



Coca-Cola HBC Россия · HEINEKEN · Mondelēz International · JDE · МАЙ

Контроль условий хранения и производства продукции

ANTOR SmartEquipMaster™

Совершенствование менеджмента безопасности продукции. Проект «под ключ»

- Онлайн контроль температуры, влажности и др
- Высокая точность измерений – высокое качество продукции
- Хранение истории показаний, Прозрачная отчетность
- Оборудование и ПО под ваши задачи
- Единая панель контроля всех зон хранения
- Сертифицированное оборудование контроля
- Предупреждения о нарушениях и инцидентах
- Управление внешним оборудованием
- Оповещение сотрудников в зонах контроля
- Интеграция с системами учета заказчика

Кейс: управление логистикой «План-Факт» в филиалах

КЛИЕНТ ОСТАНКИНО

Ведущий производитель продуктов мясопереработки и полуфабрикатов в центральной России. В 16 региональных филиалах осуществляется собственная доставка продукции в торговые точки – более 400 маршрутов ежедневно.

СИТУАЦИЯ:

- Ручное многочасовое планирование маршрутов доставки
- Сложности с контролем выполнения доставки по всем филиалам
- Периодические случаи хищения товара
- Различные температурные режимы доставки продукции учитываются вручную
- Частые случаи нарушения условий доставки
- Системы планирования и контроля от разных поставщиков

РЕАЛИЗАЦИЯ:

Автоматизировали бизнес-процесс доставки продукции **путем внедрения системы ANTOR LogisticsMaster и ANTOR LogistInWeb** с возможностью автоматической маршрутизации и онлайн контроля в режиме «План-Факт».

Настроили Автоматическую диспетчеризацию

При построении маршрутов филиалы используют единый подход к планированию маршрутов, учитывают все требования по клиентам и продукции.

Подключение модуля мониторинг План-Факт позволило контролировать факт доставки и соблюдение условий в режиме real-time.

ЦЕЛЬ ПРОЕКТА

- сократить затраты на ежедневную доставку
- обеспечить надежную перевозку
- сократить пробеги и простои транспорта
- повысить рабочую дисциплину сотрудников логистики

РЕЗУЛЬТАТЫ:

- **Полная автоматизация управления доставкой** в 16 филиалах
- **Полностью исключены** необоснованные простои техники, случаи хищения топлива и товара
- Контроль температурного режима перевозки **в real-time**
- Результаты доставки и транспортные расходы филиалов контролируются **автоматически в центральном офисе**

99%	-40%	100%
Уровень сервиса доставки для ключевых сетевых клиентов	Расходы на доставку за счет оптимизации маршрутов и ГСМ	Расходов на ГСМ обоснованы и находятся под контролем

Кейс: логистическая стратегия для поддержки роста

КЛИЕНТ

Входит в **ТОП-5** мясоперерабатывающих предприятий Юга России. Продукция представлена более чем в 5000 торговых точек, ежедневно отгружается около 2000 заявок. Доставка осуществляется собственным автопарком (60 единиц), также привлекаются сторонние перевозчики

СИТУАЦИЯ:

- Расширение территории продаж, увеличение количества клиентов, рост объемов
- Необходимо оценить стратегию организации доставки в удаленные регионы (кросс-док или прямая)
- Сложность с учетом типов доставки: VIP-клиенты, ночная приемка, доставка ко времени и др
- Онлайн-сервисы для планирования не справляются с маршрутизацией компании

РЕАЛИЗАЦИЯ:

Автоматизировали бизнес-процесс доставки продукции **путем внедрения системы ANTOR LogisticsMaster и ANTOR TeamMaster** с возможностью автоматической маршрутизации и онлайн контроля в режиме «План-Факт».

Настроили Автоматическую диспетчеризацию

Подготовлены индивидуальные алгоритмы планирования доставки для каждого дня (сценарии). Основная часть маршрутизации – автоматическая.

Подключение модуля «Мобильное приложение водителя» позволило ускорить выполнение доставки, повысить качество обслуживания и улучшить эффективность работы с дебиторской задолженностью клиентов.

ЦЕЛЬ ПРОЕКТА

- оптимизировать ежедневную доставку
- снизить транспортные расходы
- обеспечить готовность логистики к росту компании
- повысить качество сервиса доставки

РЕЗУЛЬТАТЫ:

- При помощи систем **разработана стратегия доставки** внутри города (зоны), определены территории прямой доставки и кросс-дока
- **Полностью исключена** работа нескольких водителей в одном районе
- Пробег собственного автопарка сокращен на **21%**
- При помощи мобильного приложения водители выполняют **задачу по дебиторской задолженности**

до 30 мин	-18%	12%
На подготовку плана доставки с оптимальной загрузкой и min пробегом	Затраты на транспортную логистику за первые 6 месяцев	Рост уровня сервиса при росте объемов доставки

Кейс: централизованное управление ростом продаж

КЛИЕНТ Mondelēz International

Мондэлис Русь **является лидером рынка** в категориях: шоколад, шоколадные конфеты и бисквиты, а также занимает второе место на рынке в категории жевательная резинка и леденцы. Отдел продаж состоит из 9 000 торговых агентов и мерчандайзеров.

СИТУАЦИЯ:

- Расширение территории продаж, увеличение количества клиентов, рост объемов
- Необходимо оценить стратегию организации доставки в удаленные регионы (кросс-док или прямая)
- Сложность с учетом типов доставки: VIP-клиенты, ночная приемка, доставка ко времени и др
- Онлайн-сервисы для планирования не справляются с маршрутизацией компании

РЕАЛИЗАЦИЯ:

Автоматизировали бизнес-процесс составления планов работы торговых сотрудников **путем внедрения системы ANTOR RouteMaster**. Создание территорий ответственности и ежедневного расписания для 9 000 агентов и мерчандайзеров выполняет команда из 4 раут инженеров.

Настроили Интеграцию с мобильной торговлей и корпоративной системой

Составленные в RouteMaster планы работы на каждый день автоматически передаются на мобильные устройства агентов для выполнения.

Автоматический учет программой времени работы агентов и условий посещения точек позволил создать сбалансированные маршруты и территории, а также выполнимые планы для каждого торгового агента.

ЦЕЛЬ ПРОЕКТА

- оптимизировать количество агентов
- сбалансировать ежедневную нагрузку агентов
- оперативно реагировать на изменения рынка
- повысить эффективность отдела продаж

РЕЗУЛЬТАТЫ:

- При помощи системы **разрабатываются несколько моделей** обслуживания торговых точек каждого региона
- **Централизованное управление продажами** во всех регионах присутствия компании
- Ежемесячный пробег транспорта агентов **сокращен на 30%**
- **Оперативно вносятся корректировки** в маршруты при изменении торговой базы и условий посещения торговых точек

Рост	-20%	на 30%
Продаж в торговые точки за счет качественных визитов	Затраты на отдел продаж уже на этапе пилотного проекта	Сокращено время, проводимое агентами в дороге

Кейс: прозрачное управление качеством производства

КЛИЕНТ

ИДЕОЛОГИЯ ЕДЫ

Современный производитель хлебобулочной и кулинарной продукции.
10 лет на рынке. 3 филиала в Московской области.
Среди клиентов — крупнейшие федеральные сети.

СИТУАЦИЯ:

- Отсутствие системы мониторинга и контроля условий производства и хранения
- Нарушения требований к безопасности продукции - штрафы
- Низкая дисциплина сотрудников в соблюдении техники безопасности
- Затруднения в своевременной реакции на сбои в температурном оборудовании
- Затруднения с поиском ответственных за порчу продукции

РЕАЛИЗАЦИЯ:

- Проведен предпроектный анализ задач клиента и объектов контроля
- Рассчитана смета и составлен план проекта, включающий поставку и настройку мониторингового оборудования
- Проведен монтаж и калибровка систем контроля в удобное для Заказчика время
- Выполнена установка и настройка диспетчерского приложения **SmartEquipMaster**
- Настроена система оповещения в приложении, по СМС, через Telegram бот
- Настроена система звукового и светового оповещения в зонах контроля
- Проведено обучение пользователей системы
- Настроены необходимые отчеты для анализа нарушений и отклонений
- Проект внедрен **«под ключ» за 3 месяца**

ЦЕЛЬ ПРОЕКТА

- снизить количество брака и гарантировать качество продукции
- обеспечить безопасность производства
- улучшить дисциплину сотрудников
- организовать оперативное реагирование на сбои и нарушения
- увеличить прозрачность процесса и качество анализа

РЕЗУЛЬТАТЫ:

- **Выявлены отклонения** в калибровке температурного оборудования, приводившие к нарушению условий производства
- **Сигнализация о нарушениях условий** хранения в зонах контроля обеспечила **более дисциплинированное выполнение требований** к хранению сотрудниками
- Системы уведомлений и отчетности позволили **оперативно реагировать на нарушения и управлять качеством** и безопасностью продукции

100%	на 40 %	на 80%
Готовность к любым проверкам за любой период	Сокращено время реакции на проблемы с температурными режимами	Сокращены случаи нарушения условий хранения

Почему решения АНТОР?

01

Специализированное ПО для управления логистикой и продажами

20-летний опыт работы в отрасли - высокий уровень экспертизы и профессионализма в разработке

02

Адаптация и настройка под конкретные задачи каждого клиента

максимальная эффективность использования программ и достижение поставленных целей

03

Фиксированная стоимость проекта «под ключ» без дополнительных затрат

учтены все необходимые этапы работ, исключены неожиданные расходы, полный контроль бюджета внедрения

04

Процесс внедрения определен и прозрачен для всех участников проекта

максимально быстрый запуск проекта – 2-3 месяца, договор описывает все условия и этапы внедрения

05

Надежное техническое сопровождение 24/7/365 – гарантия доступности ПО

максимально быстрое реагирование на проблемы и возможность оперативного решения всех вопросов

06

Бесплатная предпроектная оценка экономического эффекта

объективный выбор подходящего для компании ПО, оценка срока окупаемости инвестиций в проект

Повысьте эффективность бизнеса

Готовы совместно определить пакет продуктов и сопровождения **с учетом решения ваших задач**. Оценим стоимость проекта и срок окупаемости инвестиций, подберем удобный график платежей.

тел.: 8-800-234-19-89
e-mail: marketing@antor.ru
www.antor.ru

© ООО «АНТОР БИЗНЕС РЕШЕНИЯ», 2024